

# Hvordan levere til Forsvaret?

Program pr 13.april

Tid	Tema	Innhold	Foredragsholder
09:00-10:00	Innsjekk	Innsjekk og mingling	
10:00-10:15	Velkommen	Hvorfor norske bedrifter er en strategisk ressurs. Hva deltakerne får ut av dagen.	Torleiv Opland, FSi
10:15-10:45	Strategi for forsvarssektoren	Hvem beslutter hva? Hvordan prioriteringer settes. Forsvarsindustriell strategi. Q&A	Georg Rabl, Forsvarsdepartementet
10:45-11:05	Forsvarets behov	Hva driver etterspørselen? Hvordan behov blir til prosjekter. Hva Forsvaret faktisk trenger.	Kåre Haugen, Forsvarsstaben
11:05-11:30	Beredskap og industri	Forsvarets behov for tettere samarbeid med industrien. Q&A	Kåre Haugen, Forsvarsstaben
<b>11:30-12:30</b>	<b>Lunsj</b>	—	—
12:30-13:00	Forsvarsanskaffelser: Hva leverandører må vite	Hva som avgjør valg av leverandør. Hvordan posisjonere seg tidlig. Hvordan beslutninger tas. Forventninger til industrien. Q&A	Thomas Beck, Forsvarsmateriell
13:00-13:30	Nasjonal beredskap	Hvordan bygge nasjonal beredskap gjennom strategisk partnerskap. Q&A	Arno De Vries, KAMS
13:30-14:00	Trygge leveransekjeder	Hvordan velge underleverandører. Krav til leveranser, risiko. Q&A	Hans Petter Thomassen, Kitron
14:00-14:30	Pause	—	—
14:30-15:00	Innovasjon og teknologiutvikling	Hvordan industrien kan komme inn via innovasjon, pilotering og testarenaer. Q&A	Christian Brunsvig FFI
15:00-15:30	Erfaringer fra en SMB som har lykket	Hvordan lykkes som SMB. Læringspunkter på godt og vondt. Q&A	Jon Nypan, Radionor
15:30-16:00	Hurtiganskaffelser	Hvordan FMA kjøper når tempo er kritisk. Hva som kreves av leverandører. Q&A	Per Arne Johnsen, Forsvarsmateriell
16:00-18:30	Pause	—	—
18:30-22:00	Middag		

Tid	Tema	Innhold	Foredragsholder
09:00-09:30	FMA: Kommende behov	Framtidige anskaffelser til forsvarssektoren, kategorier, bruk av NSPA, og hvor SMB-er kan bidra. Q&A	Magnus Hansvoll, FMA
09:30-10:00	Ny tilnærming til markedet	Markedsanalyse i FMA	Endre Lunde, FMA
10:00-10:30	Støtteordninger for industrien	Hvordan FMA bidrar til å styrke forsvarsindustrien	Christian Wessel og Linn Kjærnsmo Brenna, FMA
10:30-11:00	Pause	—	—
11:00-11:30	Sikkerhetsgraderte anskaffelser	Hva en leverandør trenger å vite om sikkerhet relatert til anskaffelser	Maren Aabrekk Økland, NSM
11:30-12:00	Bærekraft	Bærekraftstrategi i forsvarssektoren, og hvordan leverandører vil følges opp	Elisabeth Natvig, FMA
12:00-12:30	Fra kvalitetskrav til konkurransekraft	Praktisk introduksjon til kvalitetskrav, og hvordan SMB-er kan lykkes uten unødige kompleksitet	Patrik Berggren, KIWA
12:30-13:00	Slik jobber du effektivt med FSi	Nettverk og møteplasser. Avslutning.	Dag Eivind Huseby, FSi
<b>13:00</b>	<b>Lunsj</b>		